

## مقاله پژوهشی: تأثیر لجستیک تجاری در صادرات صنعتی دوجانبه ایران با رویکرد مدل جاذبه

باقر باقریان کاسگری \*\*

دريافت: ۱۴۰۱/۰۹/۰۶ پذيرش: ۱۴۰۱/۱۰/۲۸

الصادرات الصناعية / لجستيک تجاري / مدل جاذبه / ايران

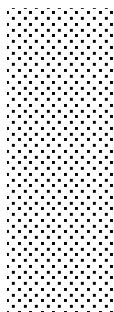
### چکیده

یکی از عوامل تعیین‌کننده صادرات صنعتی به کارایی ساختارهای پشتیبانی کننده تجارت مانند خدمات لجستیک بستگی دارد. بررسی میزان تأثیر عملکرد لجستیک ایران و مقاصد صادراتی در صادرات صنعتی دوجانبه ایران از اهداف این مقاله می‌باشد. این تجزیه و تحلیل بر عملکرد کلی لجستیک و همچنین مولفه‌های شش گانه تعیین‌کننده عملکرد کلی لجستیک برای نمونه بزرگی از مقاصد صادراتی استوار است. تجزیه و تحلیل تجربی شامل برآورد ضرایب مدل جاذبه به روش حداقل درستنمایی شبه پواسن نما (PPML) برای مقطع زمانی ۲۰۷۰ تا ۲۰۱۸ است که معیارهای عملکرد لجستیک تجاري را در بر می‌گیرد.

یافته‌های اين مطالعه شواهد قوي از نقش مثبت لجستيک در افزایش صادرات صنعتي دوجانبه ايران ارائه می‌دهد. ضمن اينكه نتایج نشان می‌دهد افزایش عملکرد لجستیک ايران مهمتر و تأثیرگذارتر از افزایش عملکرد لجستیک مقاصد صادراتی می‌باشد. اين تحلیل همچنین با بررسی اينكه آيا مولفه‌های تعیین‌کننده عملکرد لجستیک برای صادرات صنعتی ايران اهميت دارد یا خير، ادامه می‌باید. در اين ميان، مولفه‌های حمل و نقل بين الملل، رهگيري و پيگيري، كيفيت خدمات، تحويل به موقع، زيرساخت و گمرکات مقاصد صادراتي به ترتيب بيشترین تأثير را

برای تقاضای صادرات صنعتی ایران دارد. در حالیکه افزایش کیفیت خدمات لجستیکی ایران در مقایسه با سایر مولفه‌های دیگر عملکرد لجستیک به عنوان تنها عامل کلیدی مؤثر بر عرضه صادرات کالاهای صنعتی شناخته می‌شود. به این ترتیب سرمایه‌گذاری مستمر در زیرساخت‌های لجستیک و خدمات مقاصد صادراتی و بهبود کیفیت خدمات لجستیک ایران می‌تواند بر صادرات صنعتی ایران تأثیر مثبت داشته باشد.

طبقه‌بندی JEL: F14, C33, F64, F18



## مقدمه

تجارت جهانی در چند دهه اخیر به طور قابل توجهی افزایش یافته است، تغییری که ناشی از کاهش و رفع موانع تجاری، بهبود حمل و نقل و ارتباطات و افزایش مشارکت در تولید فرامرزی بوده است. در همین دوره، بسیاری از کشورهایی که با موقفيت در اقتصاد جهانی ادغام شده‌اند، توانسته‌اند حجم و تنوع صادرات خود را گسترش دهنده و به توسعه اقتصادی بالا و پایدار دست یابند.<sup>۳،۲۱</sup>

با این حال، به نظر می‌رسد که این روند ادغام برای بسیاری از کشورهای دیگر، به ویژه کشورهای در حال توسعه نظیر ایران، کند پیش می‌رود. یکی از عوامل بازدارنده این است که اکثر کشورهای در حال توسعه در ادغام با شبکه‌های تولید جهانی و ارائه محصولات خود به بازارهای جهانی با محدودیت‌ها و کمبودهای حوزه لجستیک تجاری<sup>۴</sup> مواجه‌اند.<sup>۵</sup> زیرساخت ضعیف لجستیک در کشورهای در حال توسعه هزینه و زمان مورد نیاز برای تجارت را افزایش می‌دهد که این هزینه‌های تجاری مانع جریان کالا در شبکه‌های تولید جهانی می‌شود.<sup>۶،۷،۸</sup>

نتایج مطالعات تجربی نیز گویای این نکته است که عملکرد لجستیک تجاری به عنوان یکی از عوامل کلیدی و تعیین‌کننده در رقابت‌پذیری صادرات شناخته شده است.<sup>۹،۱۰</sup> ضمن اینکه ویژگی‌های لجستیک تجاری نظیر قابلیت ردیابی کالا، کیفیت زیرساخت‌های لجستیکی و کارایی گمرک در ترخیص به عنوان عوامل کلیدی مؤثر بر صادرات کالا معروفی شده‌اند.<sup>۱۱،۱۲،۱۳</sup>

1. Wilson, at al. (2005)

2. Töngüra , at al (2020)

3. Abula and Abula (2021)

۴. لجستیک تجاری طیف وسیعی از خدمات و فرآیندهایی است که در انتقال این کالا از یک کشور به کشور دیگر دخیل است و شامل مجموعه‌ای از فعالیت‌ها از جمله گمرک، زیر ساخت، حمل و نقل، کیفیت خدمات، ردیابی و پیگیری و جدول زمانی

5. Saslavsky and Shepherd (2014)

6. Gani (2017)

7. Martí, at al (2014)

8. Renaldi, at al (2022)

9. Puertas, at al (2013)

10. Vide ,at al (2009)

11. Nguyen and Tongzon (2010)

12. Freund and Rocha (2010)

13. Puertas,at al (2014)

ایران به لحاظ قرارگرفتن در منطقه خاورمیانه و در مسیر پنج کریدور اصلی ترانزیت و حمل و نقل بینالمللی، دسترسی به آب‌های آزاد، داشتن مرز مشترک با ۲۵ کشور، ۲۷۰۰ کیلومتر مرز آبی در دریای خزر، خلیج فارس و دریای عمان از جایگاه ژئواستراتژیک، ژئوپلیتیک و ژئو اکonomیک از مزیت‌های بالقوه لجستیکی برای افزایش توان رقابت‌پذیری و توسعه تجارت با شرکای تجاری خود برخوردار است. در پرتو این پیش زمینه، به نظر می‌رسد مستمر صادرات صنعتی ایران با توجه به ویژگی آن به کارایی ساختارهای حمایتی تجاری مانند خدمات لجستیک تجاری بستگی خواهد داشت. یکی از ویژگی‌های مهم بخش صادرات صنعتی کشور، سهم ۷۰ درصدی کالاهای واسطه‌ای<sup>۱</sup> در صادرات صنعتی است<sup>۲</sup>. این یعنی حضور در حلقه‌های میانی زنجیره‌تأمین صنایع تولیدی مقاصد صادراتی است.

علیرغم نقش اساسی لجستیک تجاری در حمایت و پشتیبانی از توسعه صادرات، مطالعات بسیار محدودی از مراکز پژوهشی و دانشگاهی کشور به موضوع لجستیک و صادرات متقابل ایران اختصاص یافته است. مطالعه حاضر تأثیر بهبود عملکرد لجستیک تجاری و همچنین تاثیرات هر یک از مولفه‌های تعیین‌کننده آن (گمرک، زیرساخت، حمل و نقل، کیفیت خدمات، رديابي و پیگیری و جدول زمانی) در صادرات صنعتی دوچانبه ایران با دقت و جزییات بیشتری مورد بررسی قرار می‌دهد. ضمن اینکه می‌تواند به ادبیات تجربی این حوزه کمک نماید. نتایج این مطالعه به جز کمکی که به متون تحقیقات کاربردی و دانشگاهی می‌کند به عنوان یکی از مطالعات پشتیبان، فراهم کننده زمینه‌های طراحی سیاست‌هایی باشد که عملکرد لجستیکی را همراه با توسعه تجارت خارجی ارتقای بخشد. ادامه مطالب مقاله به شرح زیر سازماندهی شده است. بخش اول مقاله به مبانی نظری و سوابق تحقیق ارتباط لجستیک تجاری و جريان تجارت بینالملل را می‌پردازد. بخش دوم به روشناسی شامل مدل تجربی منتخب و نتایج تخمين مدل ارائه می‌شود. بخش پایانی به نتیجه‌گیری و پیشنهادات اختصاص دارد.

۱. کالاهای واسطه‌ای (Intermediate Goods)، کالاهای و محصولاتی هستند که کالای نهائی یک فعالیت تولیدی می‌باشد، اما این محصولات به نوبه خود در دیگر فعالیت‌های تولیدی به عنوان نهاده به کار می‌روند.

2. <https://wits.worldbank.org>

## مبانی نظری

تقریباً<sup>۱</sup> دو قرن پیش، یکی از دلایل اصلی تجارت بین کشورها مبتنی بر نظریه مزیت نسبی ریکاردو و هکشر- اوهلین تأکید می شد. براساس دیدگاه ریکاردو، مزیت نسبی زمانی اتفاق می افتد که کشوری نتواند محصولی کارآمدتر از کشور دیگر تولید کند ولی می تواند آن محصول را بهتر و کارآمدتر از سایر کالاهای تولید نماید. در واقع عامل موجود مزیت نسبی براساس این تئوری، بر تفاوت‌های بهره‌وری نسبی نیروی کار است. این نظریه بعدها در قالب چند محصولی<sup>۲</sup> و زمینه‌های چند کشوری<sup>۳</sup> توسعه یافته است. براساس تئوری هکشر- اوهلین محرک اصلی تجارت فیما بین کشورها ناشی از تفاوت بین کشورها در برخورداری از عوامل تولید و تفاوت در میزان استفاده از این عوامل تولید است. براساس این تئوری، کشورها کالاهایی را صادر می کند که در تولید آن نیاز به عوامل نسبتاً ارزان و فراوان برخوردارند و متقابلاً کالایی را وارد می کند که در تولید آن نیاز به استفاده از عوامل نسبتاً کمیاب و گران دارد. یکی از فرضیات ساده‌کننده‌ای که هم توسط نظریه مزیت نسبی ریکاردو و هم نظریه هکچر- اوهلین ایجاد شده است، فرض صفر بودن هزینه لجستیک تجاری است.

با توجه به افزایش سطح تجارت قرن بیستم بین کشورهایی با ویژگی‌های مشابه که توضیح آن را با مزیت نسبی تا حدودی دشوار می کرد، کروگمن الگوهای تجارت بین‌المللی جدیدی ارائه کرد که منجر به توسعه نظریه تجارت جدید گردید.<sup>۴</sup> مدل کروگمن (۱۹۷۹) دارای دو عنصر اصلی است. اولین مورد این است که بخش تولید در هر کشور توسط شرکت‌های انحصاری و با صرفه‌جویی در مقیاس مشخص می شود. دوم این است که با در دسترس بودن تنوع بیشتر یک محصول برای مصرف، مصرف کنندگان تنوع در مصرف را ترجیح می دهند.

این تئوری پیش‌بینی می کند که هزینه‌های لجستیک می تواند تأثیر نامطلوب و نامناسبی بر اقتصادهای کوچک در حال توسعه داشته باشد. به طور معمول، اقتصادهای کوچک در حال توسعه دارای بخش‌های بزرگ کشاورزی یا منابع طبیعی هستند که بخش تولید صنعتی

1. Riccardo( 1870)

2. Dornbusch , et al(1977)

3. Eaton and Kortum(2002)

4. گانی، (۲۰۱۷) ۵. Krugman (1979)

کوچک و بازده ثابت نسبت به مقیاس دارند. در مقابل، اقتصادهای بزرگ توسعه یافته دارای بخش تولیدی بزرگی هستند که با افزایش بازده صعودی نسبت به مقیاس فعالیت می‌کند. در این شرایط، هزینه‌های لجستیک هم به تجارت کمتر و هم به جابجایی نامناسب تولید به کشورهای بزرگ توسعه یافته منجر می‌شود. تئوری تجارت جدید، تجارت درون صنعتی را توضیح می‌دهد که به تجارت جهانی امروز کمک زیادی می‌کند.<sup>۱</sup> این نظریه توضیح می‌دهد که تولیدکنندگان در کشورهای مختلف در حالی که از یک تابع تولید استفاده می‌کنند با تولیدکنندگان محصولات مشابه در سطحی از هزینه‌ها رقابت می‌کنند که در مقیاس بزرگ‌تر تولید، کاهش می‌یابد. این امر کشورها را ملزم به ایجاد زنجیره‌ای از تولید منطقه‌ای برای ایجاد منافع بیشتر می‌کند.<sup>۲</sup> به نظر می‌رسد این تئوری توضیح معقولی از رقابت صادراتی صنعتی از طریق صرفه‌جویی در مقیاس، تمايز محصول و ترجیح مصرف‌کننده برای تنوع ارائه می‌دهد، جایی که هزینه لجستیک تجاری (به عنوان یک مانع غیر تعریف‌های<sup>۳</sup>) به شدت به رقابت صادراتی شرکت‌ها کمک می‌کند. از نظر تئوری جدید تجارت، بهبود زیرساخت لجستیک تجاری، هزینه‌های لجستیک و در نتیجه هزینه تجاری را در تجارت بین‌المللی کاهش می‌دهد که باعث افزایش صرفه‌جویی در مقیاس و بهره‌وری و در نهایت افزایش رقابت پذیری شرکت‌های صادراتی می‌شود.<sup>۴</sup>

بررسی اثرات هزینه لجستیک تجاری بر تجارت بین‌الملل در قالب تعریف هزینه تجارت اندرسون و وان وینکوپ<sup>۵</sup> در چارچوب مدل جاذبه مفهوم‌سازی شده است.<sup>۶</sup> هزینه تجارت از نظر اندرسون و وان وینکوپ (۲۰۰۴) در گستردگی ترین آن در برگیرنده تمام هزینه‌ها از مرحله دریافت کالا از تولیدکننده تا مرحله تحویل کالا به مصرف‌کننده نهایی است. در این میان سهم

1. Markusen, J.R. (2007)

2. Schiff and Winters (2003)

۳. به ویژه از آنجایی که تعرفه‌های تجاری به دلیل فرآیند آزادسازی تجاری نسبت به زمانی که پس از اجرایی شدن موافقنامه عمومی تعرفه‌ها و تجارت در سال ۱۹۴۸ آغاز شد، تا حد زیادی کاهش یافته است

4. Nords and Piermartini (2004)

5. Olyanga and et al (2022)

6. Anderson and Wincoop (2004)

7. Head and Mayer (2013)

بالایی از هزینه تجاری را هزینه لجستیک<sup>۱</sup> شامل هزینه‌های حمل و نقل، کیفیت زیرساخت، امنیت و رویه‌های گمرکی و مدت زمان ارسال کالا تشکیل می‌دهد.<sup>۲،۳</sup>.

براساس دیدگاه اندرسون و وینکوب<sup>(۴)</sup> هزینه‌های لجستیک دوچانبه جهانی را به عنوان یکی از عوامل موثر بر انتخاب کالاها معرفی نموده‌اند. زمانی که کالا از کشور A به کشور Z ارسال می‌گردد، هزینه‌های لجستیک، هزینه هر واحد کالاهای ارسال شده را ایجاد می‌نمایند. در نتیجه با لحاظ هزینه‌های لجستیک، قیمت کالاها در میان کشورهای مختلف متفاوت خواهد بود. به طور خاص اگر  $p_i$  قیمت خالص عرضه شده در کشور A باشد، قیمت این کالا برای مصرف‌کننده کشور Z برابر است با  $t_{ij} * p_j$  که در این رابطه متغیرا  $t_{ij}$  عامل هزینه لجستیک دوچانبه کشور A در تجارت با کشور Z می‌باشد.

براساس چارچوب مفهومی اندرسون و وان وینکوب<sup>(۵)</sup> مدل جاذبه با لحاظ هزینه

لجدستیکی به شرح ذیل است<sup>۴</sup>:

$$X_{ij} = \frac{Y_i Y_j}{Y} \frac{t_{ij}^{1-\sigma}}{P_i^{1-\sigma} \prod_i^{1-\sigma}}$$

که در آن  $X_{ij}$  نشان‌دهنده صادرات اسمی از کشور A به i، Z و Y به ترتیب درآمد اسمی کشور A و Y، ز درآمد جهانی ( $Y = \sum_i Y_i = \sum_j Y_j$ )،  $\sigma$ ، کشش جانشینی کالاهای i،  $\prod_i$  به ترتیب شاخص قیمت‌ها در دو کشور A و Z می‌باشد. براساس این رابطه اگرچه هزینه‌های لجستیک دوچانبه ( $t_{ij}$ ) تجارت فیما بین کشورها را کاهش می‌دهد، این کاهش بایستی در برابر شاخصهای قیمت کشورها  $P_i$  و  $Z$  سنجیده شود. اندرسون و وان وینکوب<sup>(۶)</sup> این شاخص‌های قیمت که هزینه تجارت با دیگر شرکا بوده و می‌تواند به صورت متوسط هزینه‌های تجارت تفسیر شود را متغیرهای محدودیت مرزی چند جانبه<sup>۵</sup> می‌نامند. براین اساس اندرسون و وان وینکوب هزینه‌های لجستیک دوچانبه ( $t_{ij}$ ) و  $\prod_i$  را متغیرهای محدودیت مرزی چند جانبه بیرونی و

1. Logistics Costs

2. Hummels, D. (2001).

3. Marti and et al(2014)

4. بر اساس مدل ارائه شده توسط ایشان، هر کشور دارای یک کالای منفرد متفاوت از کالای تولید شده توسط کشورهای دیگر می‌باشد. مصرف‌کننده به دنبال حداکثر نمودن مطلوبیت حاصل از مصرف طیف وسیعی از کالاهای داخلی و خارجی می‌باشد. فرض براین است که ترجیحات مصرف کنندگان در میان کشورها یکسان بوده و توسط کشش ثابت جانشینی مطلوبیت محاسبه می‌شود.

5. Multilateral Resistance

متغیر  $P$  محدودیت مرزی چند جانبه درونی معرفی کرد. البته شرایط اثرات محدودیت مرزی چند جانبه به یکدیگر وابسته است<sup>۱</sup>. محدودیت مرزی چند جانبه<sup>۲</sup>، اثر نامتقارنی بر کشورها با اندازه‌های مختلف دارد به طوری که کشورهای کوچک از این متغیرها تاثیرپذیری بیشتری دارد. لذا با لحاظ هزینه لجستیک و سایر موانع تجاری، ادبیات اقتصاد سنجی مدل جاذبه مرزی چند جانبه اندرسون و وان وینکوپ، معادله زیر را پیشنهاد می‌کند:

$$X_{ij} = \beta_0 Y_i^{\beta_1} Y_j^{\beta_2} \sum_{n=1}^N (Z_{ij}^n)^{\beta_n} \varepsilon_{ij}$$

در این رابطه  $\sum_{n=1}^N (Z_{ij}^n)^{\beta_n}$  نشان‌دهنده هزینه‌های لجستیک تجاری و سایر هزینه تجاری است که به طور مثبت یا منفی بر جریان تجاری تأثیر می‌گذارد<sup>۳</sup>.

## سوابق مطالعه

ولیانگا و همکاران<sup>۴</sup> به بررسی تأثیر مؤلفه‌های عملکرد لجستیکی (گمرک، زیرساخت، حمل و نقل، کیفیت خدمات، ردیابی و پیگیری و جدول زمانی) در رقابت‌پذیری صادرات شرکت‌ها در جامعه شرق آفریقا (EAC) پرداخت. این مطالعه در چارچوب مدل جاذبه و به روش شبه حد اکثر درستنمایی پواسون (PPML) برای دوره ۲۰۰۷-۲۰۱۸ انجام شد. نتایج نشان می‌دهد تحويل به موقع و ردیابی صادرات تأثیر مثبت و معنادار در رقابت‌پذیری صادرات در کشورهای EAC دارد. در مقابل، ترتیبات حمل و نقل، کیفیت گمرک و زیرساخت تجاری هیچ تأثیری بر رقابت صادرات این دسته از کشورها ندارد.

ابولا و همکاران<sup>۵</sup> با در نظر گرفتن داده‌های مربوط به ۲۲ کشور در حال توسعه از سال ۲۰۱۲ تا ۲۰۱۹ در امتداد کریدور اقتصادی غرب، مرکز آسیا و چین به بررسی تأثیر عملکرد لجستیک در صادرات محصولات کشاورزی چین در چارچوب مدل جاذبه پرداخته‌اند. نتایج نشان می‌دهد بهبود عملکرد لجستیک بین‌المللی کشورهای آسیای غربی و مرکزی بر رشد صادرات

1. Vargas (2022)

2. Multilateral Resistance

3. Stay, et al (2016)

4. Olyanga , et al (2022)

5. Abula & Abula (2021)

محصولات کشاورزی چین تأثیر مثبت دارد. ضمن اینکه زیرشاخص‌های مختلف عملکرد لجستیک بین‌المللی این گروه از کشورها نیز تأثیرات متفاوتی بر صادرات محصولات کشاورزی چین می‌گذارد.

تونگور و همکاران<sup>۱</sup> با استفاده از داده‌های صادراتی ترکیه در تجارت با ۱۷۴ کشور در دوره ۲۰۰۷-۲۰۱۷، اثرات زیرساخت‌های لجستیکی را بر تنوع صادرات در چارچوب مدل جاذبه پرداخته‌اند. نتایج این مطالعه نشان می‌دهد زیرساخت لجستیک بر ارزش صادرات کالاهای جدید ترکیه تأثیر مثبت دارد.

گانی<sup>۲</sup> به بررسی تأثیر عملکرد لجستیک در تجارت بین‌المللی در چهار مقطع زمانی (۲۰۰۷، ۲۰۱۰، ۲۰۱۲ و ۲۰۱۴) و برای نمونه بزرگی از کشورها شامل شصت کشور درحال توسعه در چارچوب مدل جاذبه پرداخته است. یافته‌های این مطالعه نشان می‌دهد رابطه معنادار و مثبتی بین عملکرد لجستیک با صادرات کشورهای مورد بررسی دارد. اما میزان تأثیر ممکن است بر اساس ویژگی‌های اقتصادی و جغرافیایی کشورها متفاوت باشد.

پرتاس و همکاران<sup>۳</sup> به بررسی تأثیر عملکرد لجستیک تجاری و هر یک از مولفه‌های تشکیل دهنده آن بر صادرات ۲۶ کشور عضو اتحادیه اروپا (EU) در دوره ۲۰۰۵-۲۰۱۰ پرداخته است. یافته‌های این مطالعه نشان می‌دهد لجستیک تجاری برای کشورهای صادرکننده مهم‌تر از کشورهای واردکننده در سال‌های ۲۰۰۵ و ۲۰۱۰ بوده است. با توجه به اجزای شاخص عملکرد لجستیک تجاری، شایستگی و ردیابی با توجه به تقاضای ضعیف داخلی در کشورهای اروپایی و جستجو برای بازارهای بین‌المللی جدید اهمیت بیشتری دارد.

رضایی و همکاران (۱۳۹۹) تأثیر تسهیل تجارت بر تجارت دوچاره صنعتی کشورهای درحال توسعه با استفاده از مدل جاذبه و به روش حداقل مربعات وزنی و طی دوره زمانی ۲۰۱۸-۲۰۰۶ پرداخته‌اند. در این مطالعه از شاخص تجارت فرامزی بانک جهانی به عنوان شاخص جایگزین تسهیل تجاری معرفی شد. نتایج این مطالعه نشان می‌دهد که تسهیل تجارت بر تجارت کشورهای درحال توسعه به ویژه با درآمد بالا تأثیر مثبت زیادی دارد.

قاسمی و آدوسی (۱۳۹۳) به بررسی تأثیر عملکرد لجستیک بر رقابت‌پذیری جهانی طی

1. Töngüra ,et al(2020)

2. Gani (2017 )

3. Puertas,et al(2013)

دوره ۲۰۱۳-۲۰۵۷ با استفاده از رگرسیون چند متغیره پنلی پرداخته‌اند. نتایج حاصل از آزمون تاثیر مولفه‌های تشکیل دهنده شاخص عملکرد لجستیک بر رقابت‌پذیری کشورها نشان‌دهنده تاثیر مثبت و معنادار مولفه‌های حمل و نقل، گمرکات و زیر ساخت‌ها بر رقابت‌پذیری جهانی کشورها است.

حسینی و همکاران (۱۳۹۱)، به بررسی تاثیر شش مولفه تعیین‌کننده عملکرد لجستیک بر توسعه تجارت بین‌المللی منتخبی از کشورهای درحال توسعه در چارچوب مدل جاذبه و در مقاطع زمانی ۲۰۱۰ پرداختند. نتایج این مطالعه نشان داد تاثیر معناداری بین عملکرد لجستیکی با توسعه صادرات، واردات و تجارت بین‌المللی کشورهای مورد مطالعه دارد. از میان شش شاخص مورد بررسی بیشترین تاثیر بر توسعه تجارت بین‌المللی کشورهای درحال توسعه به مولفه تحويل به موقع محموله‌ها اشاره گردید.

اکثر مطالعات تجربی مورد بررسی نشان می‌دهد که عملکرد لجستیک تجاري به طور کلی، نقش مهمی در تجارت بین‌الملل ایفا می‌کنند. یافته‌های آنها تأیید می‌کند که میزان تاثیرگذاری لجستیک تجاري بر جریان تجارت فیما بین کشورها برای انواع مختلف محصولات، یعنی صنعتی و کشاورزی و به ویژگی کشوری حساس است.

بنابراین بررسی و درک بهتر اینکه چگونه عملکرد لجستیک تجاري و زیرشاخص‌های آن بر تجارت برحسب ویژگی‌های کشوری و نوع کالا تاثیر می‌گذارد ضروری است. نکته دیگر اینکه مطالعات داخلی بسیار محدود و همانند برخی مطالعات خارجی از شاخص عملکرد لجستیک بانک جهانی استفاده گردید و تمرکز این مطالعات به تاثیر لجستیک تجاري بر گروه کالایی نظیر صادرات صنعتی دوچانبه ایران نبوده و لذا مطالعه حاضر تکمیل کننده مطالعات قبلی داخلی است.

## معرفی مدل

مدل جاذبه مطالعه حاضر بر حسب شاخص کلی عملکرد لجستیک و به تفکیک هریک از مولفه‌های تشکیل دهنده آن براساس مدل جاذبه اندرسون و وینکوب (۲۰۰۴) و مطالعات تجربی اولیانگا و همکاران (۲۰۲۲)، ابولا و دیگران (۲۰۲۱) و تونگرور و دیگران (۲۰۲۱) به شرح معادله‌های پیشنهاد می‌شود:

معادله ۱: مدل ارزیابی کلی عملکرد لجستیک (LPI)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPI_{it} \\ & + \omega_6 LLPI_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۲: مدل ارزیابی ردیابی و پیگیری (LPIA)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPIA_{it} \\ & + \omega_6 LLPIA_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۳: مدل ارزیابی حمل و نقل (LPIE)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPIE_{it} \\ & + \omega_6 LLPIE_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۴: مدل ارزیابی جدول زمانی (LIPF)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLIPF_{it} \\ & + \omega_6 LLIPF_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۵: مدل ارزیابی زیرساخت‌ها (LPIQ)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPIQ_{it} \\ & + \omega_6 LLPIQ_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۶: مدل ارزیابی گمرک (LPIEC)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPIEC_i \\ & + \omega_6 LLPIEC_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

معادله ۷: مدل ارزیابی کیفیت خدمات (LPIC)

$$\begin{aligned} exwin_{ijt} = & \omega_0 + \omega_1 LGDP_{it} + \omega_2 LGDP_{jt} + \omega_3 LPOP_{it} + \omega_4 LPOP_{jt} + \omega_5 LLPIC_{it} \\ & + \omega_6 LLPIC_{jt} + \varphi_7 Ldistw_{ij} + \varphi_8 contig_{ij} + \varepsilon_{ijt} \end{aligned}$$

در مدل  $t$  نشان‌دهنده سال،  $\alpha$  کشور مبداء (ایران) و  $\beta$  کشور مقصد و  $\varepsilon_{ijt}$  خطای تصادقی است که با متغیرهای مستقل همبستگی ندارد.

## اجزای مدل‌ها

ارزش صادرات صنعتی ایران به کشور  $j$  در زمان  $t$  ( $exwin_{ijt}$ ) به عنوان متغیر وابسته: در این مدل‌ها،

exwin از طریق ارزش واردات صنعتی کشورهای زاز ایران بر حسب ارزش سیف<sup>۱</sup> می‌باشد که آمار مذکور از پایگاه اطلاعات تجاری بانک جهانی<sup>۲</sup> (WITS) جمع‌آوری شده است.<sup>۳</sup> شاخص عملکرد لجستیک (LPI)<sup>۴</sup> و مولفه‌های تعیین‌کننده آن: شاخص عملکرد لجستیک یک شاخص جهانی است که توسط بانک جهانی هر دو سال یکبار از سال ۲۰۰۷ منتشر می‌شود و تمایز کشورها را از لحاظ عملکرد لجستیک تجاری نشان می‌دهد (بانک جهانی<sup>۵</sup>، ۲۰۲۱، ابولا و دیگران، ۲۰۲۱). این یک شاخص چندبعدی است که در شش حوزه مختلف لجستیک تجاری کشورها را از لحاظ کیفی مورد ارزیابی قرار می‌دهد و در مقیاس یک (بدترین) تا پنج (بهترین) امتیازدهی می‌شود.

شش حوزه یا مولفه تشکیل دهنده شاخص عملکرد لجستیک تجاری بانک جهانی به ترتیب عبارت است از:

- گمرکات<sup>۶</sup> (LPIEC): کارایی ترخیص کالا از گمرک
- زیرساخت‌ها<sup>۷</sup> (LPIQ): کیفیت زیرساخت‌های لجستیک تجاری
- حمل و نقل بین‌المللی<sup>۸</sup> (LPIE): سهولت دسترسی به محموله‌های بین‌المللی با قیمت رقابتی؛
- کیفیت خدمات<sup>۹</sup> (LPIC): شایستگی و کیفیت خدمات لجستیک تجاری؛
- پیگیری و رهگیری<sup>۱۰</sup> (LPIA): توانایی در رهگیری کالاهای ارسالی؛
- تحويل به موقع<sup>۱۱</sup> (LIPIF): مناسب بودن زمان تحويل محموله‌ها به مشتری در زمان برنامه‌ریزی شده یا زمان مورد انتظار.

۱. ارزش سیف شامل هزینه خرید کالا در مبدأ، حمل آن تا مقصد و بیمه حمل و نقل آن است.

2. <https://wits.worldbank.org/>

۳. اطلاعات صادرات ایران به مقاصد صادراتی بر حسب فوب در برخی از سال‌ها از سال ۲۰۱۸ به بعد در بانک اطلاعات بانک جهانی گزارش نشده است. بخاطر همین از طریق گزارش آماری مقاصد صادراتی در بانک مذکور برای محاسبه صادرات دوچانبه ایران بهره بردہ شد. فهرست مقاصد صادراتی طی دوره مورد مطالعه در ضمیمه ۱ ارائه شد.

4. Logistics performance index

5. Worldbank(2022)

6. Customs Clearance Efficiency

7. Quality of Logistics Infrastructure

8. Convenience of International Shipments

9. Logistics Competence in Services

10. Capability in Tracking and Tracing Goods

11. Timeliness of Goods Shipments

- سایر اجزای مدل: ارزش تولید ناخالص داخلی<sup>۱</sup> (GDP) بر حسب دلار، جمعیت (POP)، مسافت وزنی (distw) و مز مشترک (contig) به عنوان اجزای اصلی در مدل جاذبه بر حسب کشور ایران و مقاصد صادراتی لحاظ شده است. آمار ارزش تولید ناخالص داخلی و جمعیت ایران و مقاصد صادراتی از پایگاه داده بانک جهانی<sup>۲</sup> (WDI<sup>۳</sup>) جمع‌آوری گردید. در مدل پیشگفته شاخص میانگین وزنی مسافت از میانگین وزنی بعد مسافت بین پایتخت کشورها بر حسب اندازه جمعیت و متغیر مجازی مز مشترک به عنوان جایگزینی برای نشان دادن هزینه حمل و نقل و شباهت فرهنگی استفاده شده است<sup>۴</sup>. این متغیرها از پایگاه مرکز تحقیقات اقتصاد بین‌الملل فرانسه<sup>۵</sup> (CEPII<sup>۶</sup>) جمع‌آوری گردیده است.

### روش تخمین

داده‌های مورد استفاده در مدل به صورت داده‌های پانل و طی مقطع‌های زمانی ۲۰۱۰، ۲۰۱۲، ۲۰۱۶، ۲۰۰۷، ۲۰۱۸ است<sup>۷</sup>. روش تخمین ضرایب مدل روش حداکثر درستنمایی شبه پواسن نما (PPML) می‌باشد. از آنجاییکه در این روش از واحد سطح ارزش صادرات (به جای لگاریتم‌گیری) استفاده می‌گردد به جهت عدم حذف مشاهدات صفر و به دلیل دادن وزن‌های یکسان به همه مشاهدات، تخمین ضرایب بدون تورش و قابل اطمینان است<sup>۸،۹،۱۰</sup>. همان‌طور که ملیتزر (۲۰۰۳) اشاره کرد از آن جایی که دلیل مبادله صفر بین دو کشور، یک دلیل سیستمی است، حذف مشاهدات مربوط به مبادله صفر منجر به حذف تمایل و گرایش انتخاب نمونه

1. GDP, PPP (constant 2017 international \$)

2. <https://datatopics.worldbank.org/world-development-indicators/>

3. World Development Indicator

4. Conte, and et al(2021)

5. Li, et al(2020)

6. [http://www.cepii.fr/CEPII/en/bdd\\_modele/bdd\\_modele.asp](http://www.cepii.fr/CEPII/en/bdd_modele/bdd_modele.asp)

7. یکی از محدودیت‌های این تحقیق مربوط به در دسترس نبودن داده‌های سری زمانی بلندمدت شاخص لجستیک منتشر شده برای تحلیل تجربی است. تحلیل تجربی فعلی برآورد مقطعی را اتخاذ می‌کند، که در آن داده‌ها ادغام شدند و فاز تخمین داده‌های بین کشوری و سری زمانی شامل ۱۴۴ کشور و دوره زمانی (۲۰۰۷، ۲۰۱۰، ۲۰۱۲، ۲۰۱۶ و ۲۰۱۸) را ترکیب کرد.

8. Santos , et al(2022)

9. Dadakas,et al(2020)

10. Ayman and Salem (2019)

و اطلاعاتی می‌شود که ممکن است مفید باشند. برای وارد کردن مبادلات صفر در این مطالعه، تکنیک تخمین PPML را که توسط سیلو و تنریرو<sup>۱</sup> پیشنهاد شده است، به کار بردۀ می‌شود. این تکنیک محقق را قادر می‌سازد یک مدل جاذبه که شامل مبادله‌ی صفر می‌شود را در محاسبات لحاظ نماید. همچنین در این مطالعه از آماره F لیمر برای آزمون وجود داده‌های پنلی مورد بررسی قرار گرفت. نمونه تحقیق شامل آنسته از مقاصد صادراتی است که آمار ارزش واردات کالاهای صنعتی این دسته از ایران طی سال‌های ۲۰۰۷-۲۰۱۲ در بانک اطلاعات بانک جهانی قابل دسترس می‌باشد.

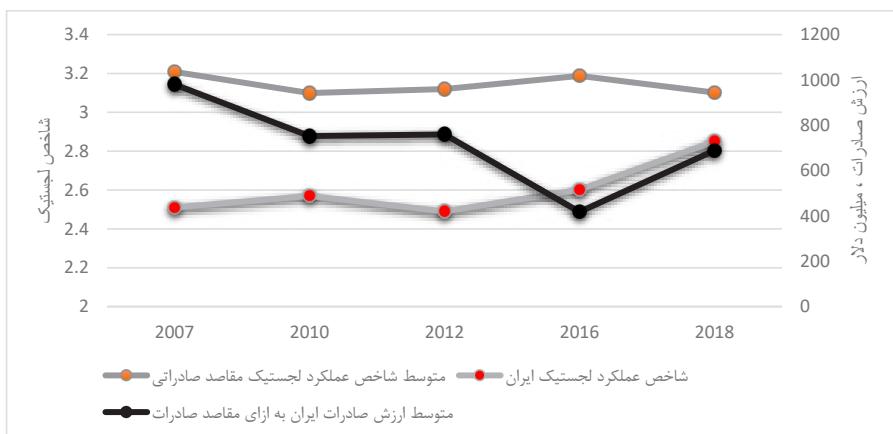
### ارزیابی روندها و تخمین ضرایب مدل

نمودار (۱) روند شاخص عملکرد لجستیک ایران و مقاصد صادراتی<sup>۲</sup> و همچنین روند متوسط ارزش صادرات ایران به ازای مقاصد صادراتی را در مقطع زمانی سال‌های ۲۰۰۷-۲۰۱۸ ارائه می‌کند. طی سال‌های مذکور، همواره شاخص عملکرد لجستیک ایران پایین‌تر از مقاصد صادراتی بوده است که بیانگر بالا بودن هزینه لجستیک تجاری ایران در مقایسه با هزینه لجستیک تجاری مقاصد صادراتی است. البته از سال ۲۰۱۲ این شکاف روبه کاهش گذاشته است. نکته دیگر اینکه برخلاف روند شاخص عملکرد لجستیک ایران، روند صادرات به مقاصد صادراتی با فراز نشیب‌های زیادی همراه است. در حال حاضر لجستیک تجاری در ایران مقوله‌ای فرابخشی و چندوجهی است که وزارت راه و شهرسازی (سازمان راهداری، شرکت راه آهن، سازمان بنادر، شرکت توسعه زیرساخت، شرکت فرودگاه‌ها، سازمان هواپیمایی)، وزارت صنعت، معدن و تجارت (شرکت بازرگانی دولتی ایران، معاونت بازرگانی داخلی، سازمان توسعه تجارت، سازمان شهرک‌های صنعتی، سازمان گسترش و نوسازی)، وزارت امور اقتصادی و دارایی (گمرک، انبارهای عمومی)، وزارت ارتباطات (شرکت ملی پست)، وزارت جهاد کشاورزی (شرکت پشتیبانی امور دام)، وزارت کشور (استانداری‌ها و دفتر حمل و نقل)، سازمان برنامه آمایش سرزمین) در آن دخیل هستند.

1. Santos and Tenreyro S (2006 , 2010)

2. متوسط شاخص برای آنسته از مقاصد صادراتی که شاخص عملکرد لجستیکی آنها بیش از ۲/۵ واحد باشد منظور گردید. این دسته از کشورها نزدیک به ۹۰ درصد مقاصد صادراتی را تشکیل می‌دهند.

از سال ۲۰۰۷ شاخص عملکرد لجستیک ایران یک روند نسبتاً روبه رشدی را تجربه کرده است و این رشد از سال ۲۰۱۲ به بعد بیشتر بوده است. شاخص عملکرد لجستیک ایران از رقم ۲,۵۱ در سال ۲۰۰۷ به ۲,۸۵ واحد در سال ۲۰۱۸ افزایش داشته است. در سال ۲۰۰۷ متوسط شاخص عملکرد لجستیک مقاصد صادراتی ۳,۲ واحد بود که این رقم در سال ۲۰۱۸ به ۳,۱ واحد رسید. طی مقطع‌های زمانی مذکور، صادرات ایران به مقاصد صادراتی تا سال ۲۰۱۶ روند کاهش داشته و از رقم ۹۸۰ به ۴۱۸ میلیون دلار کاهش داشته ولی مجدداً در سال ۲۰۱۸ به رقم ۶۸۹ میلیون دلار را تجربه کرده است. نکته قابل توجه اینکه این دسته از مقاصد صادراتی دارای شاخص عملکردی لجستیک بالای ۲,۵ واحد می‌باشند و نزدیک به ۹۰ درصد ارزش صادرات ایران را تشکیل می‌دهند.



مأخذ: یافته‌های تحقیق

#### نمودار ۱- روند شاخص عملکرد لجستیک و متوسط صادرات ایران به ازای هر یک از مقاصد صادراتی

جدول (۱) شاخص عملکرد لجستیک به تفکیک شش مولفه تعیین‌کننده ایران و متوسط مقاصد

صادراتی با شاخص عملکرد صادراتی بالای ۲,۵ واحد<sup>۱</sup> و درصد محرومیت ایران<sup>۲</sup> را در مقطع زمانی سال‌های ۲۰۰۷-۲۰۱۸ ارائه می‌کند. براساس این جدول، ایران در حوزه‌های پیگیری و رهگیری، گمرکات و کیفیت خدمات در مقایسه با مقاصد صادراتی دارای بیشترین محرومیت در سال ۲۰۱۸ می‌باشد. در سال ۲۰۰۷، بیشترین محرومیت ایران در حوزه‌های پیگیری و رهگیری، تحویل به موقع و زیرساخت‌ها بوده است. طی دوره مورد بررسی درصد محرومیت ایران در حوزه تحویل به موقع از ۲۲ درصد در ابتدای دوره مورد بررسی به چهار درصد در سال ۲۰۱۸ کاهش یافته است. در همین ارتباط بیشترین پیشرفت هم در حوزه پیگیری و رهگیری کالا و بعد زیرساخت بوده است.

### جدول ۱- شاخص عملکرد لجستیک به نفیکیک شش مولفه تعیین‌کننده ایران و متوسط مقاصد صادراتی در مقطع زمانی سال‌های ۲۰۰۷-۲۰۱۸

نام شاخص	شرح شاخص	صادرنده/شريك	۲۰۰۷	۲۰۱۰	۲۰۱۲	۲۰۱۶	۲۰۱۸
LPIAi	پیگیری و رهگیری	ایران	۲,۰	۲,۵	۲,۵	۲,۴	۲,۸
		شريك	۳,۲	۳,۱	۳,۱	۳,۲	۳,۱
		درصد محرومیت	۳۷,۵	۱۹,۴	۱۹,۷	۲۳,۶	۱۰,۶
LPIEi	حمل و نقل بین‌المللی	ایران	۲,۶	۲,۴	۲,۵	۲,۷	۲,۸
		شريك	۳,۲	۳,۰	۳,۱	۳,۱	۳,۰
		درصد محرومیت	۱۹,۱	۱۸,۷	۱۹,۷	۱۴,۰	۸,۰
LIPFi	تحویل به موقع	ایران	۲,۸	۲,۳	۲,۷	۲,۸	۳,۴
		شريك	۳,۶	۳,۶	۳,۵	۳,۶	۳,۵
		درصد محرومیت	۲۲,۲	۹,۴	۲۴,۰	۲۱,۹	۴,۰

۱. نزدیک به ۹۵ درصد از صادرات ایران (واردات کشورها از ایران) به کشورهایی است که از مقاصد صادراتی بالای ۲,۵ برخوردارند.

۲. درصد محرومیت از طریق مابه التفاوت شاخص عملکرد مقاصد صادراتی از شاخص عملکرد ایران به شاخص عملکرد ایران

نام شاخص	شرح شاخص	صادرکننده / شریک	۲۰۰۷	۲۰۱۰	۲۰۱۲	۲۰۱۶	۲۰۱۸
LPIQi	زیرساخت ها	ایران	۲,۴	۲,۴	۲,۴	۲,۷	۲,۸
		شریک	۳,۱	۲,۹	۳,۱	۳,۱	۳,۰
		درصد محرومیت	۲۱,۳	۱۸,۶	۲۱,۹	۱۴,۰	۷,۷
LPIECi	گمرکات	ایران	۲,۵	۲,۲	۲,۲	۲,۳	۲,۶
		شریک	۳,۰	۲,۸	۲,۹	۳,۰	۲,۹
		درصد محرومیت	۱۶,۷	۲۰,۷	۲۴,۵	۲۲,۲	۹,۷
LPICi	کیفیت خدمات	ایران	۲,۷	۲,۷	۲,۷	۲,۷	۲,۸
		شریک	۳,۲	۳,۰	۳,۱	۳,۱	۳,۱
		درصد محرومیت	۱۵,۹	۱۱,۷	۱۴,۲	۱۴,۰	۸,۴

مأخذ: یافته‌های تحقیق

## برآورد الگو و نتایج

در این بخش از مطالعه، نتایج الگوی جاذبه صادرات کالاهای صنعتی ایران که در بخش قبل ارائه شده طبق روش حداکثر درست نمایی پواسن نما (PPML) مورد برآش قرار گرفته است. این نتایج در قالب جدول (۲) قابل مشاهده است. انتخاب بین الگوی تلفیقی و تابلویی به وسیله آماره F لیمر انجام گرفته که الگوی تابلویی برای تمامی مدل‌ها انتخاب شده است. در تمامی مدل‌ها مقدار آماره F لیمر نزدیک به ۲۳ گزارش شده است که در سطح معناداری ۱ درصد مورد تایید آماری قرار گرفته است. همچنین آزمون‌های خوبی برآش در الگوی PPML که شامل ضریب تعیین بالای ۶۹ درصد و آماره لگاریتم حداکثر درستنمایی نما می‌باشد نشان می‌دهد که نتایج حاصل شده معنادار و مناسب می‌باشد.

شاخص عملکرد لجستیک (LLPI): براساس نتیجه جدول ۲، علامت ضرایب متغیر شاخص عملکرد لجستیک ایران (LLPI) و مقاصد صادراتی (LLPIi) در مدل جاذبه صادرات صنعتی عملکرد لجستیک مطابق انتظار مثبت و از نظر آماری در سطح ۱۰ و ۱ درصد معنادار است. ضرایب متغیرهای مذکور که کشش صادرات صنعتی ایران را نسبت به عملکرد لجستیک نشان می‌دهد به ترتیب برای ایران و کشورهای مقصد ۱۰,۴۴۷ و ۵,۴۳۵ می‌باشد. وابستگی آماری

ثبت شاخص‌های LLPIj و LLPIi با صادرات صنعتی ایران منجر به این نتیجه می‌شود که لجستیک یک عامل تعیین‌کننده مهم برای تحرک بخشیدن به صادرات صنعتی دوچانبه ایران است. این یک یافته تجربی مهم از نظر تسهیل تجارت صنعتی ایران است که بهبود عملکرد لجستیکی ایران در توسعه و رشد صادرات صنعتی به مقاصد صادراتی بسیار حائز اهمیت است زیرا باعث کاهش هزینه‌های مبادلات و افزایش رقابت‌پذیری شرکت‌های صادراتی و پاسخگویی به موقع به خواسته‌های مصرف کنندگان مقاصد صادراتی می‌شود. این امر در بلندمدت باعث افزایش اعتماد واردکنندگان به تولیدکنندگان ایرانی می‌گردد. این همچنین به شرکت‌های صادرکننده ایرانی کمک می‌کند تا خیلی سریع با تغییرات تقاضای مصرف‌کننده سازگار شوند و در نتیجه رقابت‌پذیری صادراتی شرکت‌های ایرانی افزایش یابد. بنابراین، بهبود عملکرد لجستیکی ایران به این معنی است که شرکت‌های ایرانی با کاهش هزینه ثابت حمل و نقل کالا به بازارهای خارجی، مصرف کنندگان مقاصد صادراتی می‌توانند به تنوع و حجم بیشتری از کالاهای صنعتی ایرانی دسترسی داشته باشند. این یافته‌ها از نظریه تجارت جدید (کروگمن، ۱۹۷۹) حمایت می‌کند و بر افزایش صرف‌جویی در مقیاس و تمایز محصول تأکید می‌کند که منجر به رضایت مصرف‌کننده می‌شود. این یافته‌ها همچنین با یافته‌های مطالعات قبلی مانند اولیانگا و همکاران (۲۰۲۲)، ابولا و همکاران (۲۰۲۱)، گانی (۲۰۱۷) و پرتاس و همکاران (۲۰۱۳) همسو هستند.

در تخمین معادله مدل جاذبه ۱، بسیاری از متغیرهای استاندارد فرض شده برای تعیین صادرات دوچانبه، به غیر از شاخص عملکرد لجستیک نظیر جمعیت ایران (LPOPi) و مقاصد صادراتی (LPOPj) و متغیر فاصله‌ی موزون شده به جمعیت (Ldistwij) مورد بررسی قرار گرفت. نتایج جدول (۲) متغیرهای کنترلی نشان می‌دهد که متغیرهای LPOPi، LPOPj و Ldistwij از عوامل تعیین‌کننده تغییرات صادرات صنعتی دوچانبه ایران می‌باشد. در این میان کمترین میزان تأثیرگذاری به متغیر جمعیت مقاصد صادراتی و مسافت وزنی می‌باشد. ضریب متغیر جمعیت ایران در سطح معناداری ۱ درصد دارای رابطه منفی با تغییرات عرضه صادرات صنعتی دارد. بدین تیب به ازای یک درصد در افزایش جمعیت ایران، میزان عرضه صادرات صنعتی ایران به مقاصد صادراتی به طور متوسط ۱۲۷۰۳ درصد کاهش می‌یابد. این ضریب برای مقاصد صادراتی مثبت ۰,۸۴۷ واحد می‌باشد که در سطح آماری ۱ درصد معنادار می‌باشد. یکی دیگر از متغیر

تأثیرگذار بر تغییرات عرضه صادرات صنعتی ایران فاصله وزنی ( $L_{distwjj}$ ) بین ایران با مقاصد صادراتی است که در سطح یک درصد معنادار و منفی  $0,930$  واحد است.

**مولفه‌های حوزه عملکرد لجستیک:** با توجه به تأثیر مثبت عملکرد لجستیک بر صادرات صنعتی ایران، تجزیه و تحلیل تجربی برای آزمون اینکه آیا برخی از جنبه‌های خاص لجستیک تجاری (ویژگی‌های لجستیک) برای صادرات صنعتی ایران اهمیت دارند یا خیر، اثرات شش معیار تجمعی عملکرد لجستیک تجاری در صادرات صنعتی مورد بررسی قرار گرفت. نتایج بررسی تأثیر هریک از مولفه‌ها، در جدول (۲) ارائه شده است که عبارتند از: کیفیت خدمات (LLPIC)، حمل و نقل بین‌المللی (LLPIE)، رهگیری و پیگیری (LLPIA)، تحويل به موقع (LLIPF)، زیرساخت (LLPIQ) و گمرکات (LLPIEC).

نتایج جدول (۲) تأثیر مثبت و معناداری آماری ویژگی‌های لجستیکی ایران را بر صادرات صنعتی نشان می‌دهد. در واقع در میان شش عامل تعیین‌کننده عملکرد لجستیک ایران تنها متغیر کیفیت خدمات (LLPICi) در سطح آماری پنج درصد رابطه معنادار و مثبت با صادرات صنعتی دوجانبه ایران دارد. لیکن تأثیر سایر مولفه‌ها در سطح آماری قابل قبولی تایید نمی‌شود. به نظر می‌رسد عواملی همچون مسائل امنیتی، تحریم و مخاطرات طبیعی از جمله موانع تأثیرگذاری عملکرد لجستیک تجاری کشور در رشد صادرات صنعتی است. ضریب LLPICi که کشش صادرات نسبت به متغیر کیفیت خدمات لجستیکی ایران است عدد  $16,616$  برآورد شده است. این نتیجه گویای این نکته مهم است که با افزایش یک درصد در کیفیت خدمات لجستیک ایران، رشد عرضه صادرات صنعتی دوجانبه ایران به  $16,6$  درصد افزایش می‌یابد. شایستگی و بهبود کیفیت خدمات لجستیکی با توجه به تقاضای ضعیف داخلی و جستجو برای بازارهای بین‌المللی جدید اهمیت بیشتری پیدا می‌کند. این یافته با مطالعات پرتاس و همکاران<sup>۱</sup> (۲۰۱۳) همخوانی دارد.

ضریب متغیر کیفیت خدمات (LLPICj) مقاصد صادراتی  $4,397$  واحد برآورد می‌شود که در سطح آماری  $1$  درصد معنادار و رابطه مثبت با صادرات صنعتی دوجانبه ایران دارد. لذا افزایش یک درصد در کیفیت خدمات مقاصد صادراتی میزان تقاضای صادرات از ایران به طور متوسط  $4,397$  درصد افزایش می‌یابد.

جدول (۲) نتایج رگرسیونی اثر ویژگی‌های لجستیکی مقاصد صادراتی بر صادرات صنعتی دو جانبه را نشان می‌دهد. با توجه به نتایج جدول (۲)، شش ضریب ویژگی لجستیک مقاصد صادراتی دارای علائم مثبت مورد انتظار بوده و از نظر آماری در سطح پنج درصد معنادار می‌باشد.

براساس مشاهدات جدول (۲)، مؤلفه‌های حمل و نقل بین‌المللی(LLPIEj)، رهگیری و پیگیری(LLPIAj)، تحویل به موقع(LLIPFj)، زیرساخت(LLPIQj) و گمرکات(LLPIECj) کشورهای مقصد صادراتی، در سطح آماری معناداری یک درصد رابطه مثبت با صادرات دو جانبه صنعتی ایران دارد. همچنین این متغیرها به ترتیب بیشترین کشش صادراتی برخوردار می‌باشند. لذا با افزایش عملکرد مؤلفه‌های مذکور توسط مقاصد صادراتی میزان تقاضا برای صادرات صنعتی ایران افزایش می‌یابد. در این میان با افزایش یک درصد LLPIE مقاصد صادراتی، میزان تقاضا برای صادرات صنعتی ایران به میزان ۵,۲۷۹ درصد افزایش می‌یابد. این رقم برای سایر متغیرهای LLPIAj، LLIPFj، LLPIQj و LLPIECj به ترتیب ۴,۵۲۵، ۴,۱۸۳، ۴,۱۱۶ و ۴,۴۲۸ واحد می‌باشد. این یافته‌ها با استدلال‌های مشابه مطرح شده در مطالعات قبلی مانند گانی(۲۰۱۷)، ابولا و همکاران(۲۰۲۱)، حسینی و همکاران(۱۳۹۱) و فاسمی و آدوسی(۱۳۹۳) سازگار است. لذا این نتایج گویای این نکته مهم است که افزایش مؤلفه‌های عملکرد لجستیک مقاصد صادراتی باعث رشد بیشتر تقاضای صادرات کالاها صنعتی ایران می‌شود. برخی نتایج متغیرهای توضیحی نیز با مطالعات موجود مطابقت دارد.<sup>۱</sup> متغیر جمعیت ایران(LPOPi) و مقاصد صادراتی(LPOPj) و متغیر فاصله‌ی موزون شده به جمعیت(Ldistwij) از مهمترین مؤلفه‌های اثربخش بر الگوی صادرات کالاهای صنعتی ایران می‌باشد.

۱. اولیانگا و همکاران، (۲۰۲۲) و حسینی و همکاران، (۱۳۹۱)

جدول ۲ - نتایج تخمین مدل صادرات صنعتی ایران در تجارت با مقاصد صادراتی

نتیجه مدل به معرفه (LLIPF)	نتیجه مدل به معرفه (LLPIA)	نتیجه مدل به معرفه (LLPIC)	نتیجه مدل به معرفه (LLPIE)	نتیجه مدل به معرفه (LLPIQ)	نمودار مدل (LLPIEC)	نمودار شاخص لجستیک (LLPI)	نمودار نام منفی نام منفی	نتیجه مدل به معرفه (LGDPi)
-۰,۱۸۳ (۰,۷۱۲)	-۰,۵۲۷ (۰,۳۱۲)	۰,۹۴۴ (۰,۱۱۷)	-۱,۰۵۵ (۰,۱۹۴)	-۱,۱۱۹ (۰,۱۶۴)	۰,۷۵۳ (۰,۵۸۳)	۰,۷۹۷ (۰,۲۲۷)	L GDPi	نوبت دادنی کشور ز دادنی کشور ز
۰,۳۸۶ (۰,۰۰۱)***	۰,۲۲۵ (۰,۰۷۴)	۰,۲۲۵ (۰,۰۸۳)	۰,۳۲۷ (۰,۰۰۴)***	۰,۱۱۹ (۰,۴۱۰)	۰,۳۰۴ (۰,۰۰۷)***	۰,۱۵۰ (۰,۲۶۶)	L GDPj	نوبت دادنی کشور ز دادنی کشور ز
-۴,۹۵۷ (۰,۰۱۰)**	-۹,۷۹۴ (۰,۰۰۲)***	-۹,۱۹۲ (۰,۰۰۰)***	-۱,۱۴۰ (۰,۷۶۱)	۲,۷۱۷ (۰,۶۹۴)	-۶,۷۳۵ (۰,۰۰۲)***	-۱۲,۷۰۳ (۰,۰۰۰)***	L POPi	نوبت دادنی کشور ز کشور ز
۰,۷۱۵ (۰,۰۰۰)***	۰,۸۰۶ (۰,۰۰۰)***	۰,۷۸۱ (۰,۰۰۰)***	۰,۷۱۸ (۰,۰۰۰)***	۰,۸۵۸ (۰,۰۰۰)***	۰,۷۷۲ (۰,۰۰۰)***	۰,۸۴۷ (۰,۰۰۰)***	L POPj	نوبت دادنی کشور ز کشور ز
-۰,۹۵۷ (۰,۰۰۰)***	-۱,۰۱۰ (۰,۰۰۰)***	-۰,۹۱۵ (۰,۰۰۰)***	-۰,۹۲۱ (۰,۰۰۰)***	-۰,۹۴۳ (۰,۰۰۰)***	-۰,۹۸۷ (۰,۰۰۰)***	-۰,۹۳۰ (۰,۰۰۰)***	L distwij	فاصله ورنی
-۰,۱۱۵ (۰,۷۳۱)	-۰,۰۵۳ (۰,۸۵۶)	-۰,۰۸۹ (۰,۷۷۵)	-۰,۱۱۲ (۰,۷۳۸)	-۰,۱۱۷ (۰,۷۳۰)	-۰,۱۹۱ (۰,۵۳۳)	-۰,۰۳۶ (۰,۶۷۳)	contigij	مز مشترک
۰,۵۱۴ (۰,۶۵۹)	۲,۳۱۴ (۰,۱۲۶)	۱۶,۶۱۶ (۰,۰۱۶)**	-۸,۵۸۶ (۰,۱۱۵)	-۸,۰۶۰ (۰,۱۸۳)	۳,۶۰۶ (۰,۴۷۳)	۱۰,۴۴۷ (۰,۰۳۱)*	مولفه شاخص لوجستیک کشور ا	مولفه شاخص لوجستیک کشور ا
۴,۱۸۳ (۰,۰۰۰)***	۴,۵۲۵ (۰,۰۰۰)***	۴,۳۹۷ (۰,۰۰۰)***	۵,۲۷۹ (۰,۰۰۰)***	۴,۱۱۶ (۰,۰۰۰)***	۳,۴۲۸ (۰,۰۰۰)***	۵,۴۳۵ (۰,۰۰۰)***	مولفه شاخص لوجستیک کشور ز	مولفه شاخص لوجستیک کشور ز
۸۶,۹۹۵ (۰,۰۲۱)**	۱۸۵,۶۸۹ (۰,۰۰۳)**	۱۲۰,۷۶۴ (۰,۰۰۲)***	۵۰,۳۴۹ (۰,۳۲۸)	-۱۳,۹۰۴ (۰,۸۹۴)	۹۴,۷۵۸ (۰,۰۲۲)**	۱۹۴,۶۷۹ (۰,۰۰۰)***	عرض از مبداء	
۵۹۷	۵۹۷	۵۹۷	۵۹۷	۵۹۷	۵۹۷	۵۹۷	نعداد مشاهدات	

شوح متفاوت	نام متفاوت	تجاری (LIPPI)	تغییر لیست	تمکات (LLPHEC)	نیز ساخت (LLPQ)	العلیی (LLPIE)	کل و تلقی (LLPIE)	ذرات (LLPIC)	بیکری (LLPIA)	تجویب به عوّق (LLPF)
ضریب R <sub>2</sub>		۰,۷۱	۰,۷۱	۰,۷۱	۰,۷۰	۰,۷۲	۰,۷۰	۰,۶۹		
آماره F لیمر		۲۳,۶۳	۲۳,۴۳	۲۳,۴۴	۲۳,۶۶	۲۳,۶۲	۲۳,۷۳	۲۳,۷۷	(۰,۰۰۰)***	(۰,۰۰۰)***
Pseudo log - likelihood		۰,۸+۲,۰۶۱e-	۰,۸+۲,۱۳۱e-	۰,۸+۲,۱۰۸e-	۰,۸+۲,۰۷۶e-	۰,۸+۲,۰۹۴e-	۰,۸+۲,۱۱۲e-	۰,۸+۲,۲۰۳e-	(۰,۰۰۰)***	(۰,۰۰۰)***

ستاره، \*؛ \*\*؛ \*\*\*؛ نشان می دهد که این ضریب به ترتیب در سطوح ۱، ۵ و ۱۰ درصد از نظر آماری معنادار است. سطح بحرانی آماره <sup>۱</sup> داخل پرانتز است.

مأخذ: یافته های تحقیق و منتج از ضمیمه ۱

## نتیجه‌گیری و توصیه‌های سیاستی

ایران به جهت برخوداری از موقعیت رئوپلیتیک و همچنین ویژگی بخش صادرات صنعتی، دارای ویژگی بسیار خوبی جهت بررسی تاثیر عملکرد لجستیک تجاری بر صادرات صنعتی دوجانبه است. بنابراین، این مقاله با هدف تجزیه و تحلیل اهمیت عملکرد لجستیک تجاری و اجزای آن در صادرات صنعتی دوجانبه ایران، چندین مدل جاذبه معرفی و ضرایب متغیرهای عملکرد لجستیک و اجزای آن به روش PMML برآورد شده است که مهمترین نتایج به شرح زیر است: اولاً، شکاف بزرگی در سطح عملکرد لجستیک ایران با مقاصد صادراتی وجود دارد. ثانیاً یافته های این مطالعه شواهد قوی از نقش مثبت لجستیک تجاری در افزایش صادرات صنعتی دوجانبه ایران ارائه می دهد. ضمن اینکه نتایج نشان می دهد افزایش عملکرد لجستیک ایران مهمتر و تاثیرگذارتر از افزایش عملکرد لجستیک تجاری مقاصد صادراتی می باشد. افزایش مدام صادرات صنعتی و مشارکت موثر ایران در سیستم یکپارچه منطقه ای بستگی به بهبود کمیت و کارایی خدمات لجستیکی دارد. این سرعت و کیفیت سرمایه گذاری در خدمات لجستیکی است که می تواند یک عنصر حیاتی برای تسهیل حجم بیشتر صادرات صنعتی در آینده باشد. با توجه به ویژگی صادرات صنعتی کشور و مقوله فرابخشی و چندوجهی نهادی در حوزه

لجدستیک تجاری، جهت امتزاج و نقش آفرینی صنایع بزرگ صادراتی ایران در زنجیره‌های تامین منطقه‌ای تولیدات صنعتی، ضرورت انسجام بخشی خط مشی‌ها و سیاستگذاری‌های لجدستیکی و تجارت خارجی است.. یکی از توصیه‌های سیاستی ایجاد شورایعالی لجدستیک و تجارت خارجی با هدف تقسیم کار ملی و برقرار هماهنگی بین وزارت‌خانه‌ها در حوزه لجدستیک و تجارت خارجی و تدوین سند جامع لجدستیک ملی است. همچین پیشنهاد می‌شود وزارت صنعت، معدن و تجارت نسبت به تشویق و هدایت واحد‌های بزرگ صنعتی و خدماتی کشور در جهت حرکت در مسیر تعالی فعالیت‌های لجدستیک و زنجیره تأمین اقدام نماید.

نتایج دیگر حاکی است که افزایش کیفیت خدمات لجدستیکی ایران در مقایسه با سایر مولفه‌های دیگر، نتها عامل کلیدی مؤثر بر عرضه صادرات کالاهای صنعتی دوچاره ایران شناخته می‌شود. ضمن اینکه شکاف عملکردی به لحاظ خدمات لجدستیکی مشاهده می‌شود. این اطلاعات نشان می‌دهد نیاز به توسعه مستمر خدمات لجدستیکی وجود دارد، به نحوی که اصلاحات مثبت در بازارهای خدمات لجدستیکی می‌تواند حداقل منافع ممکن را برای صادرکنندگان صنعتی ایران به ارمغان بیاورد. یکی از راهکارهای افزایش عملکرد لجدستیک تجاری ایران، بهبود مولفه‌های شایستگی و خدمات لجدستیک است. یکی از توصیه‌های سیاستی در این ارتباط استانداردسازی در حوزه خدمات لجدستیکی، تربیت نیروی کار متخصص در این حوزه از طریق آموزش عالی و ایجاد پیوندهای مناسب میان زیرساخت‌ها در راستای تسهیل و تسريع امور لجدستیکی است.

یکی از بزرگترین محرك رشد تقاضای صادرات صنعتی ایران از محل ارتقای حمل و نقل بین‌المللی و رهگیری و پیگیری مقاصد صادراتی است لذا تلاش ایران برای جلب مشارکت این کشورها در بهبود حمل و نقل بین‌المللی از طریق ایجاد سیستم‌های حمل و نقل ترکیبی و ایجاد پلتفرم‌های مشترک نظیر اپلیکیشن‌هایی جهت برقراری ارتباط میان صاحب کالا و حمل کننده جهت اطلاع لحظه به لحظه از وضعیت بار و شناسایی حمل کننده مناسب در بستر سامانه مبتنی بر GIS پیشنهاد می‌شود.

## منابع

حسینی، میرعبدالله، رسولیان، محسن و برومند، بهمن. (۱۳۹۱). "خدمات پشتیبانی تجاری و توسعه تجارت: تخمین اثرات (ایران و منتخبی از کشورها)", پژوهشنامه بازرگانی، شماره ۶۴-۱۴۷، ۱۲۳-۱۴۷.

قاسمی، احمد رضا و آدوسی و حسین. (۱۳۹۳). "ارزیابی تاثیر عملکرد لجستیک بر رقابت پذیری جهانی در خلال سال‌های ۲۰۰۷ تا ۲۰۱۳"، مدیریت بازرگانی، شماره ۲۵۹-۲۳۸۰

رضایی، جواد، محمدی، تیمور، تاری، فتح الله و شاه حسینی، سمیه. (۱۳۹۹). "اریابی تاثیر تسهیل تجاری بر تجارت دوچانبه صنعتی کشورهای در حال توسعه"، پژوهش‌های اقتصاد صنعتی، شماره ۱۳، ۶۱-۷۴

Abula, Kahaer & Buwajian Abula. (2021). An Analysis of Gravity Model Based on the Impact of China's Agricultural Exports - a Case Study of Western and Central Asia Along the Economic Corridor, Acta Agriculturae Scandinavica, Section B — Soil & Plant Science, Volume 71, pp.432-442,

Anderson, J.E.; van Wincoop, E. (2004). Trade Costs, J. Econ. Lit, 42, 691-751

Anderson, James E., and Eric V. Wincoop. (2003). Gravity with Gravitas: A Solution to the Border Puzzle, The American Economic Review, Vol. 93, pp. 170-192

Baldy E. (2007). A New Educational Perspective for Teaching Gravity. International Journal of Science Education, 29, pp 1767-1788.

Dadakas, D.; Kor, S.G. and Fargher, S. (2020). Examining the Trade Potential of the UAE Using a Gravity Model and a Poisson Pseudo Maximum Likelihood Estimator. J. Int. Trade Econ, 29, pp1-28

Dornbusch,R, Fischer, S and Samuelson,P.A. (1977). Comparative Advantage, Trade and Payments in a Ricardian model with a Continuum of Goods, The American Economic Review, 67 (5), pp. 823-839

Freund, C., Rocha, N. (2010). What constrains Africa's exports? The World Bank Economic Review, Vol. 25, No. 3 , pp. 361-386

Eaton, J., Kortum, S. (2002). Technology, Geography and Trade  
Econometrica, 70 (5) , pp. 1741-1779

Gani, Azmat (2017). The Logistics Performance Effect in International Trade, The Asian Journal of Shipping and Logistics, pp 279-288

Hummels, D. (2001). Time as a Trade Barrier (GTAP Working Papers). Center for Global Trade Analysis, Department of Agricultural Economics, Purdue University

Head, K.; Mayer, T. (2013). Gravity Equations: Workhorse, Toolkit, and Cookbook. Handb. Int. Econ. 4, pp 131-195

Krugman, Paul R., and Maurice Obstfeld. (2011). International Economics. Harlow: Pearson Education.

Krugman, P.R. (1979). Increasing Returns, Monopolistic Competition and International Trade, Journal of International Economics, 9 (4) , pp. 469-479

Leamer, E., and J. Levinsohn. (1995). International Trade Theory: The Evidence. NBER Working Paper Series 4940, pp658-669

- Martí, L., Puertas, R. & García, L. (2014). The Importance of the Logistics Performance Index in International trade, *Appl. Econ.*, 46 (24)
- Li,E ,Lu,M &Chen,Y. (2020). Analysis of China's Importance in "Belt and Road Initiative" Trade Based on a Gravity Model, *Sustainability* , 12(17), pp745-750
- Markusen, J.R. (2007), The Boundaries of Multinational Enterprises and the Theory of international trade, *Journal of Economic Perspectives*, Vol. 9 No. 2, pp. 169-189.Marti, L., Puertas, R., & Garcia, L. (2014b). The Importance of the Logistics Performance Index in International Trade. *Applied Economics*, 46(24), 2982-2992.
- Schiff, M. and Winters, L.A. (2003). Regional Integration and Development, in *Planning Outlook*, Vol. 24 No. 2 ,pp 65-74
- Melitz, M.(2003). The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity, *Econometrica*, 71 (6), pp200-210
- Nguyen HO, Tongzon J (2010). Causal nexus between the transport and logistics sector and trade: The case of Australia. *Transp Policy*. 17,pp135-146.
- Olyanga,Moni, Shinyekwa, I.M.B., Ngoma, M., Nkote, I.N., Esemu, T. and Kamya, M. (2022). Export Logistics Infrastructure and Export Competitiveness in the East African Community, *Modern Supply Chain Research and Applications*, Vol. 4 No. 1, pp. 39-61.
- Puertas R, Marti I, Garcia L (2014). Logistics performance and export competitiveness: european experience. *Empirica*. 41(3):pp 467-480.
- Renaldi, E., Remi, S., Budiono, B & Hermawan, W. (2022). The Role of Logistics Performance and Decreasing of Trade Competitiveness in ASEAN+3's Manufacturing Products.*Uncertain Supply Chain Management*, 10(4),pp 1437-1448.
- Saslavsky, D. & Shepherd, B. (2014). Facilitating International Production Networks: the Role of Trade Logistics *J. Int. Trade Econ. Dev.*, 23 (7), pp475-482
- Stay, Kevi, Kulkarni , Kishore G. (2016). The Gravity Model of International Trade, a Case Study: The United Kingdom and her Trading Partner, *Korbel School of International Studies*, University of Denver, pp142-155
- Santos and Silva (2022). The Log of Gravity at 15, *Portuguese Economic Journal* volume 21, pp423-437
- Santos Silva JMC, Tenreyro S (2006). The Log of Gravity. *Rev Econ Stat* 88:pp 641-658
- Santos Silva JMC, Tenreyro S (2010). On the Existence of the Maximum Likelihood Estimates in Poisson Regression. *Econ Lett* 107:pp310-312
- Töngüra , Ünal & al(2020). Logistics Performance and Export Variety: Evidence from Turkey, *Central Bank Review*, Volume 20, pp 478-8485
- Tinbergen, J(1966). An Analysis of World Trade Flows. *Shap. World Econ*
- Worldbank (2022). Logistics Performance Index (LPI) Web Site(<https://lpi.worldbank.org/>)
- Vide ,at al (2009). Impact of trade logistics performance costs on intra-EU trade: Empirical

evidence from the enlarged EU. SSRN Elect. J. 8:1-14.

Vargas,M(2022), A crash course on gravity models, cran.r-project.org.

Wilson, J.S. , Mann, C.L , Otsuki, T. (2005),Assessing the benefits of trade facilitation: a global perspective World Econ., 28 (6) ,pp465-475